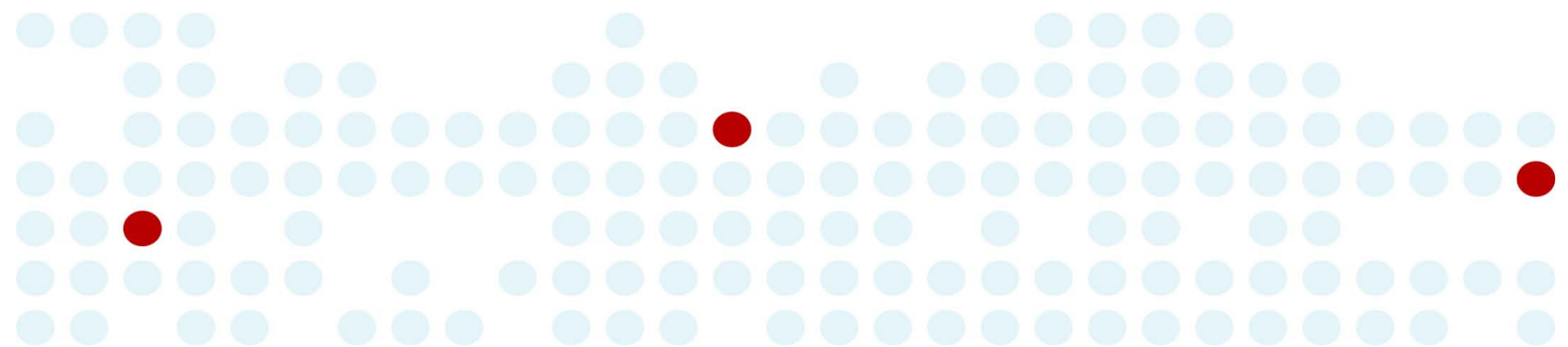


**NASDAQ Aktionæraften, 9. juni 2010**

**EXIQON**  
Seek Find Verify



- **Exiqon kort fortalt**
- Patenter og teknologier
- Life Sciences-forretningen (LS)
- Diagnostics-forretningen (DX)
- Finansielt overblik

**EXIQON**  
Seek Find Verify

## Exiqon kort fortalt

### Forretningen

- Baseret på LNA™-måleteknologien
- Leverandør af produkter til forskning i miRNA-molekyler
- Lovende diagnostisk pipeline
- 2009-salg udgjorde 82 mio. kr.
- Noteret på NASDAQ OMX, København ("EXQ")

### Exiqon Life Sciences

- Førrende leverandør af produkter til analyse af genaktivitet
- Forskere verden over bruger vores produkter til at opdage sammenhænge mellem geners aktivitet i cellerne og udviklingen af kræft og andre sygdomme

### Geografien



### Exiqon Diagnostics

- Førrende leverandør af teknologier til måling af næste generations biologiske markører
- Samarbejder med farmaceutiske og diagnostiske selskaber om at udvikle test, der kan hjælpe lægerne med at stille tidlige og præcise diagnoser og vælge den bedst mulige behandling til den enkelte patient

## Naturlig progression mellem to forretningssegmenter

### Synergi mellem Life Sciences og Diagnostics

### Markedsstatus

LS

**Life science**-produkter fokuserer på reagenser til de mest udbredte måleplatforme af biologiske markører

40 milliarder kr.  
10% årlig vækst

LS

Unikke life science-produkter fører til **klinisk forskning**

- Sammenhæng mellem sygdom og biologisk markør opdages

Fokus er på miRNA  
i serum/plasma

LS

Klinisk forskning ved brug af life science-produkter kan føre til opdagelsen af nye **biologiske markører**

- Indtil videre > 75 videnskabelige artikler om validerede miRNA-markører (nyeste generation biologisk markør)

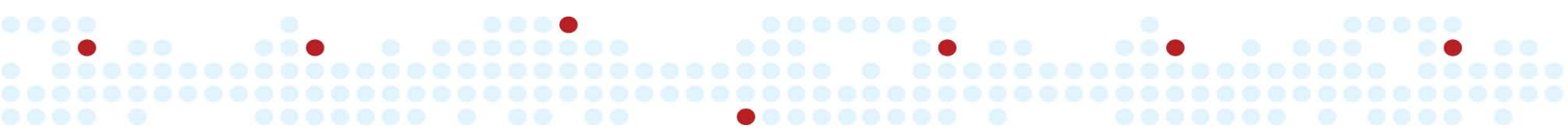
Klinisk validering af  
miRNA

DX

Exiqon kan udnytte de biologiske markører, som vores kunder udvikler (og validerer)

- Dette vil reducere risiko og omkostninger forbundet med nye **diagnostiske produkter**

25 milliarder kr.  
molekylær  
diagnostik



## Potentielle 'value triggers' i 2010 og frem

### 2010

- Cash-flow-positiv Life Sciences-forretning
- Især ny produktlinje til mest udbredte platform vil drive omsætningsvækst
- 25% vækst i salg af forskningsprodukter
- Seneste produktlanceringer rettet mod marked for klinisk forskning og diagnostika
- Første strategiske partnerskab om markedsføring af diagnostiske produkter forventes indgået
- Omsætning på 80-90 mio. kr.
- Nettounderskud på 40 mio. kr. (inkl. 15 mio. kr. ikke-kontant; ekskl. ophørte aktiviteter)

### 2011 og 2012

- Fortsat stærk vækst i salg af forskningsprodukter
  - Drevet af klinisk forskning (farma)
  - Første kommercielle diagnostik-salg gennem partnerskab
- Positivt driftsresultat fra 2011

- 
- Exiqon kort fortalt
  - **Patenter og teknologier**
  - Life Sciences-forretningen (LS)
  - Diagnostics-forretningen (DX)
  - Finansielt overblik

**EXIQON**  
Seek Find Verify

## Patenteret LNA™-måleteknologi giver resultaterne

### Muligheden

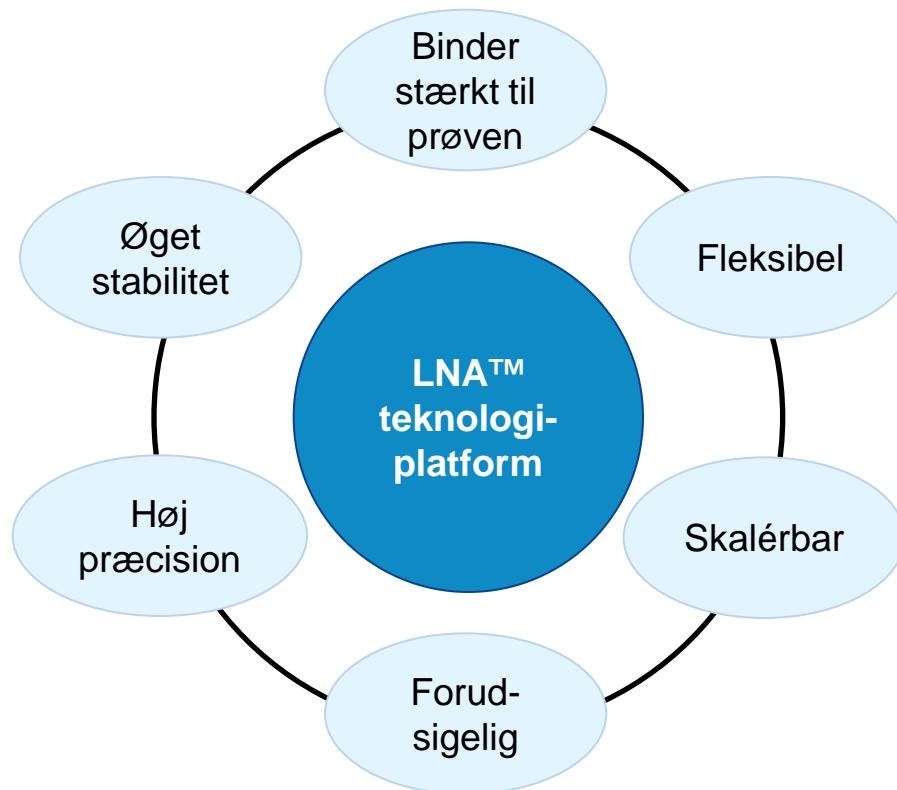
Bredt  
anvendelses-  
område

Stærk vækst

Unikke  
egenskaber

Stærk patent-  
position

### Det særlige ved Exiqons platform



### Resultaterne

- ✓ Muliggør måling af svært tilgængelige prøver
- ✓ Høj stabilitet
- ✓ Høj robusthed
- ✓ Færre omkostninger

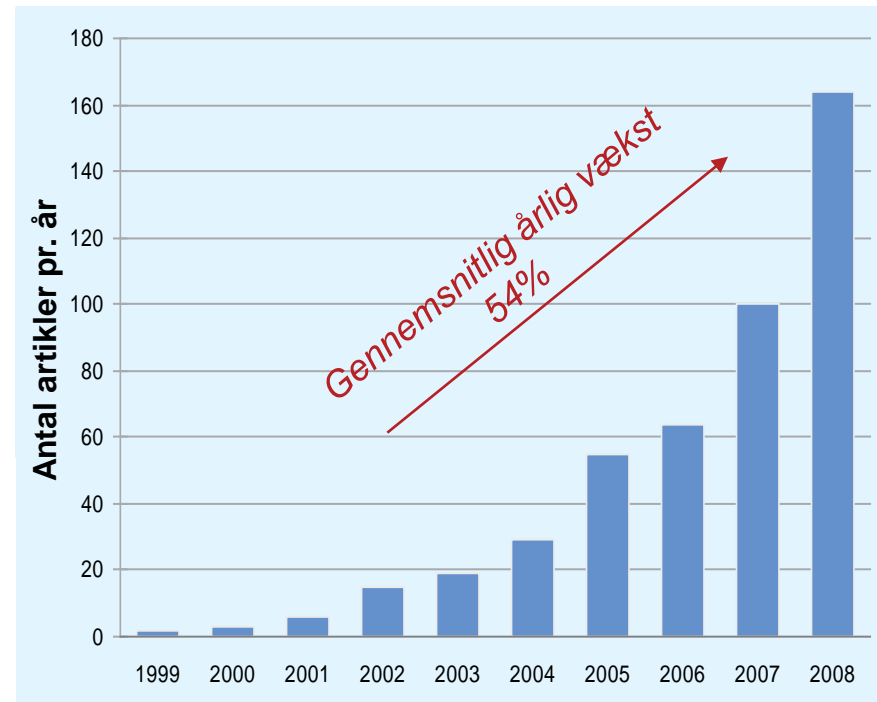
**Unikke  
konkurrence-  
mæssige fordele**

## LNA™ er ideel til molekylærdiagnostik

### LNA™ tilfører værdi til diagnostiske test

- Øget følsomhed
- Øget specificitet
- Mere robuste analyser
- Muliggør test for sygdomme baseret på næste generations biologiske markører
- Gør det muligt/nemmere at måle næste generations markører i vævsprøver og blod

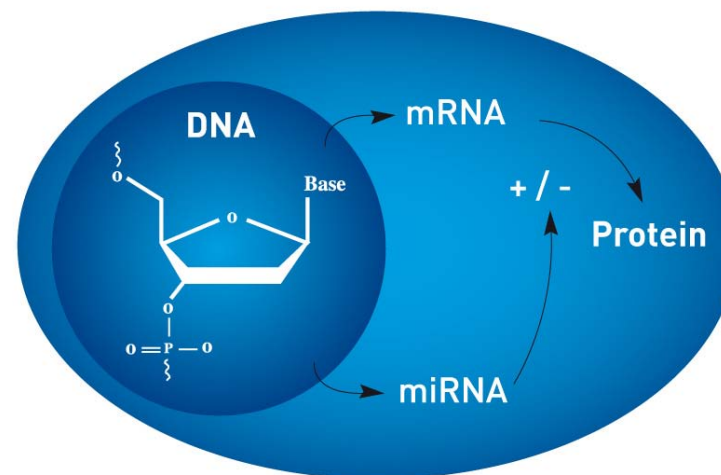
### Antallet af artikler om LNA™

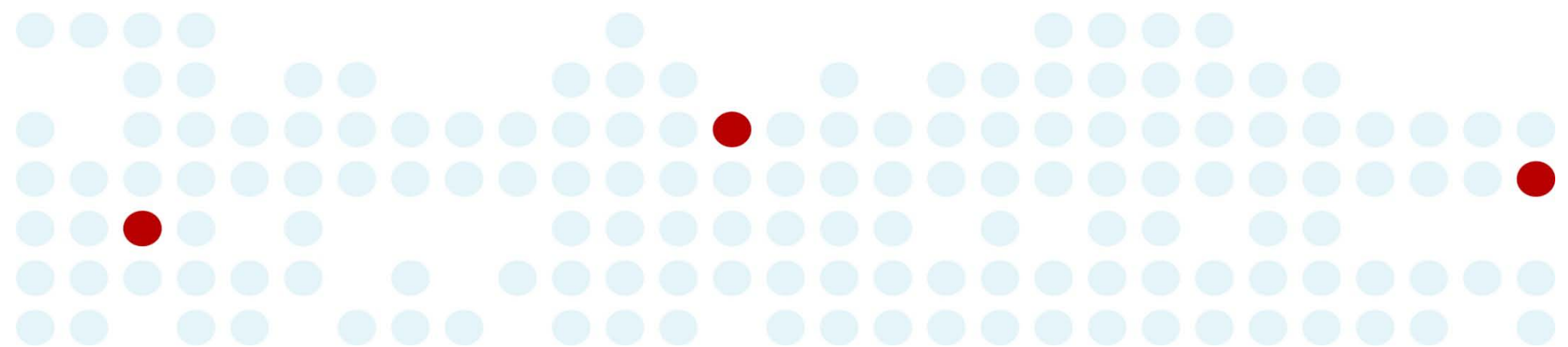


## miRNA er næste generations biologiske markør

### Fordelene ved miRNA

- miRNA bestemmer udviklingen af kræft og andre alvorlige sygdomme
- miRNA er stabilt i væv og blod og derfor en ideel biologisk markør
- Kan nemt måles med Exiqons LNA™-teknologi





- Exiqon kort fortalt
- Patenter og teknologi
- **Life Sciences-forretningen (LS)**
- Diagnostics-forretningen (DX)
- Finansielt overblik

**EXIQON**  
Seek Find Verify

## Markedsmulighed: Forskning i miRNA-molekyler

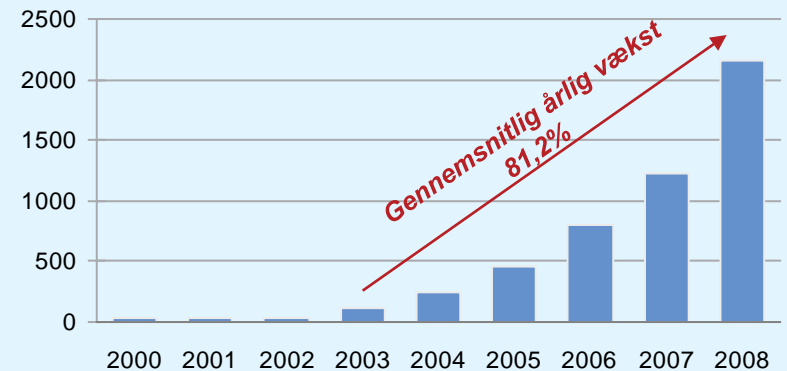
### Markedet udvikler sig i takt med stigende behov for biologisk indsigt

- **Voksende behov for genetisk analyse siden menneskets arvmasse (DNA) blev kortlagt i 2003**
  - Over 2.000 artikler om miRNA i 2008 – femdobling siden 2005
  - Markedet for produkter til miRNA-forskning forventes at stige med 30-45% i 2010
- **miRNAer honorerer kravene til biologiske markører**

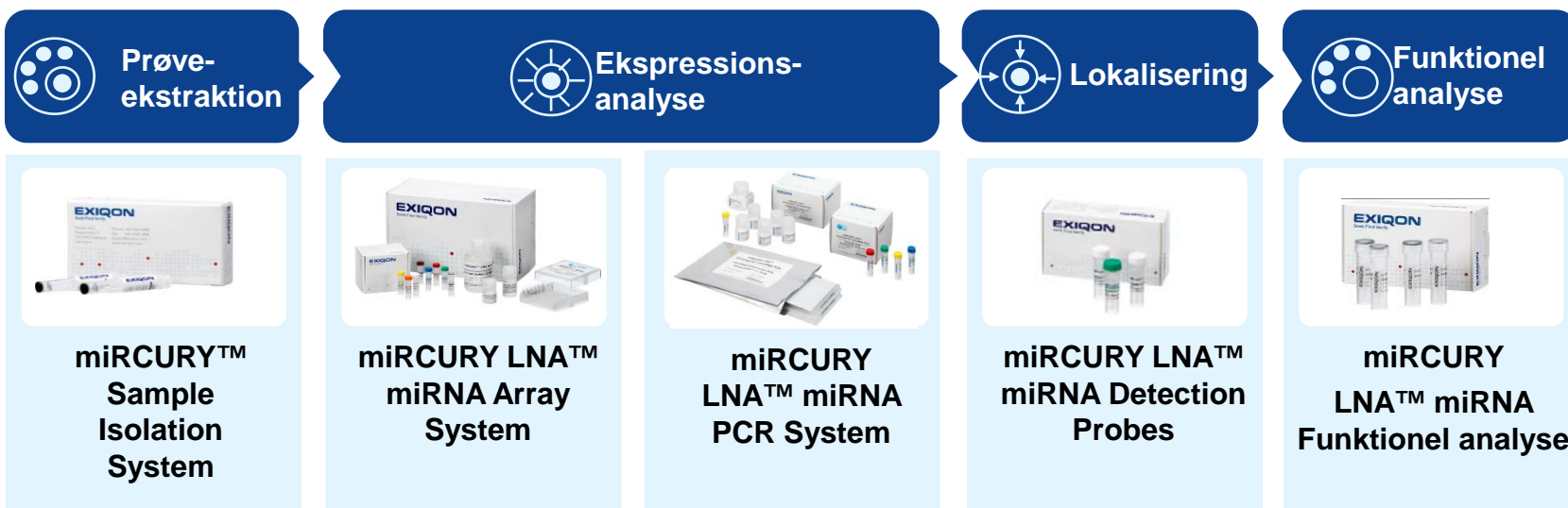
### miRNA - bredt anvendelsesområde

- Diagnose; tidlig opdagelse
- Prognose/tilbagefald
- Lægemiddelresistens/overfølsomhed
- Behandlingseffekt

### Antallet af artikler om miRNA



## Etableret som førende “one-stop”-leverandør af produkter til miRNA-forskning



### Markedsandele \*

#### miRNA-marked

Exiqon: 24%  
Andre: 76%

#### Ekspressionsanalyse

Exiqon: 16%  
Andre: 84%

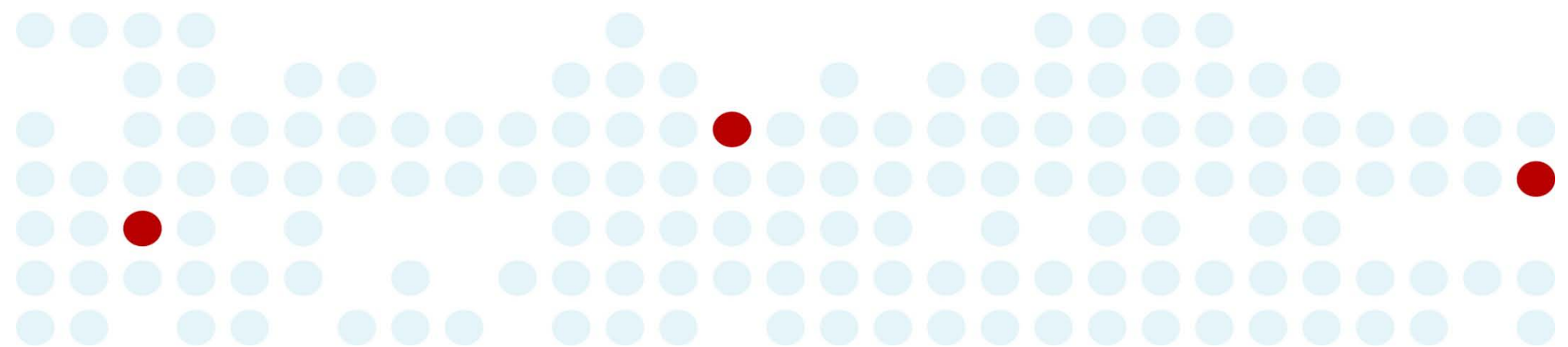
#### Lokalisering

Exiqon: 100%  
Andre: 0%

#### Funktiel analyse

Exiqon: 30%  
Andre: 70%

\*Tallene er baseret på artikler i anerkendte videnskabelige tidsskrifter om miRNA-opdagelser i november 2009 (totalt antal artikler = 103)



- Exiqon kort fortalt
- Patenter og teknologi
- Life Sciences-forretningen (LS)
- **Diagnostics-forretningen (DX)**
- Finansielt overblik

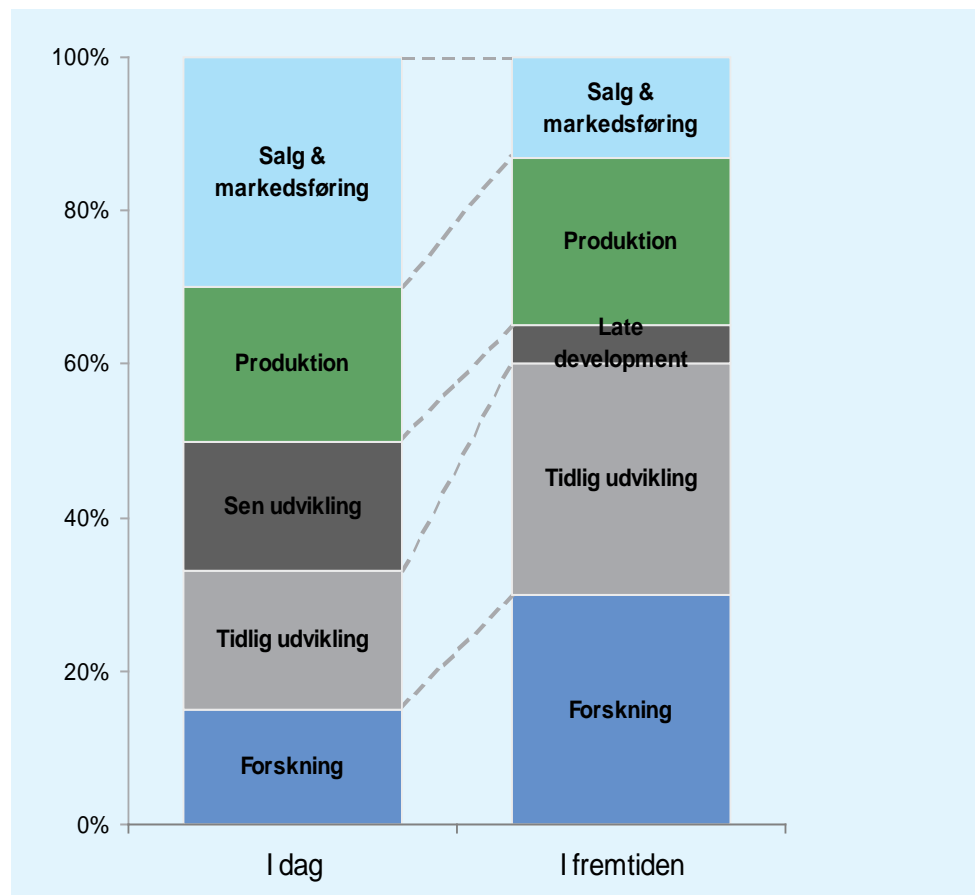
**EXIQON**  
Seek Find Verify

## Markedsmulighed; molekylær diagnostik

### Behov for ny tilgang til sygdomsbehandling

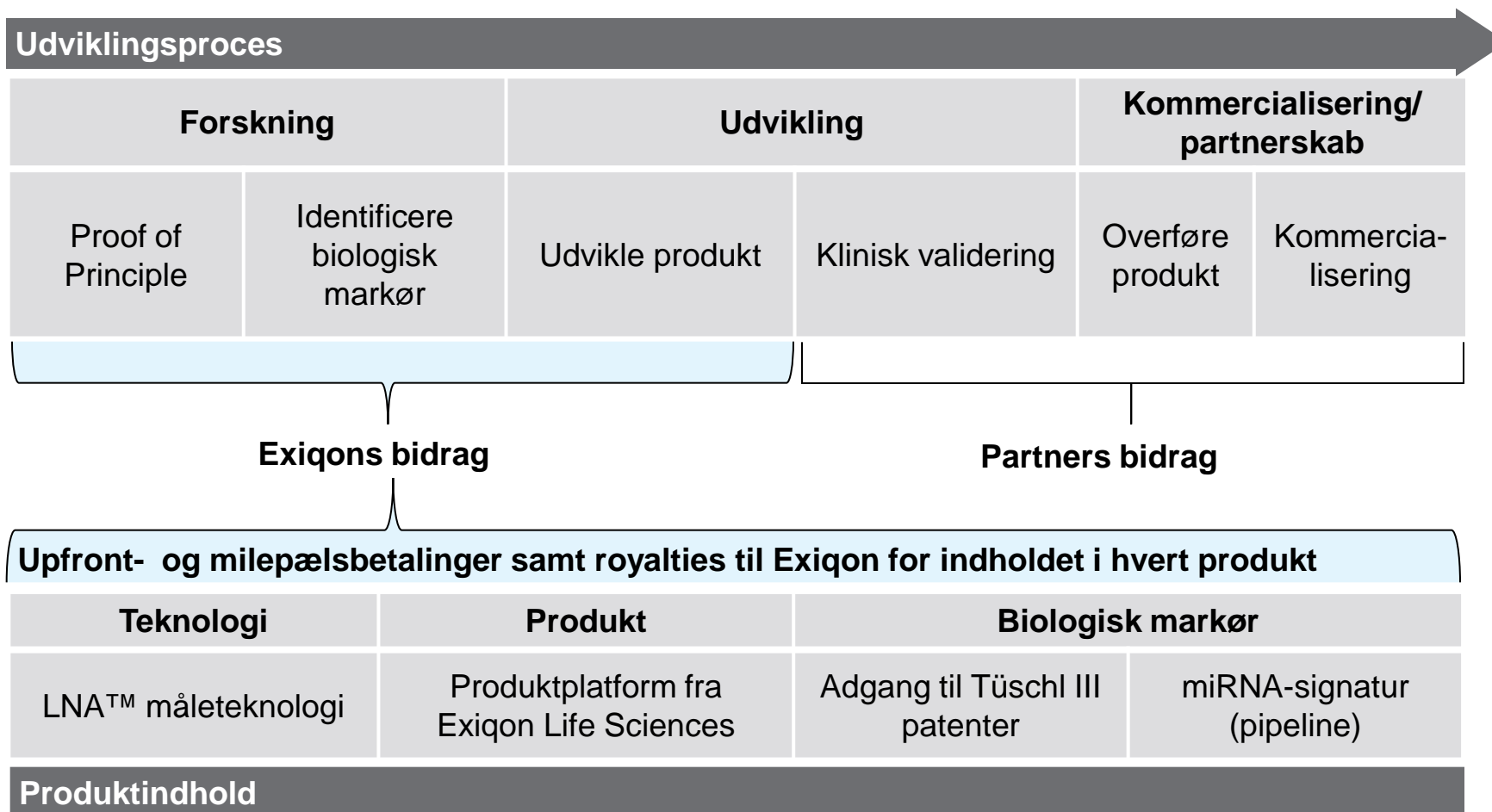
- De offentlige sundhedsudgifter er steget med 27% i Danmark de sidste 10 år
- Kun 30% af kræftpatienterne har gavn af den behandling de får
- Årligt spildes 5-8 milliarder kr. på nytteløs medicin i Danmark (kræftmedicin: 750 mio. kr.)
- Nuværende brug af lægemidler er dyr pga. "trial-and-error"-tilgang
- Nødvendigt med en større biologisk forståelse

### Paradigmeskift i udvikling af lægemidler



Kilde: Ernst & Young, Beyond Borders – Global Biotechnology Report, 2008

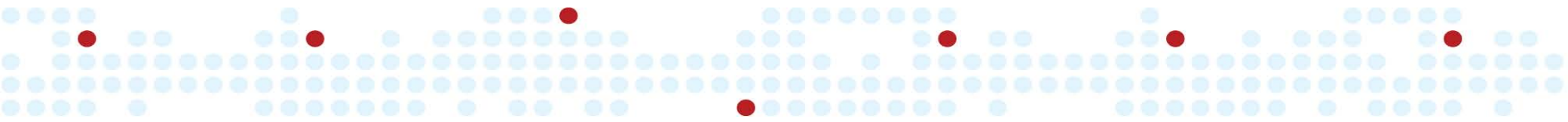
## Partnerstrategi mindsker risiko

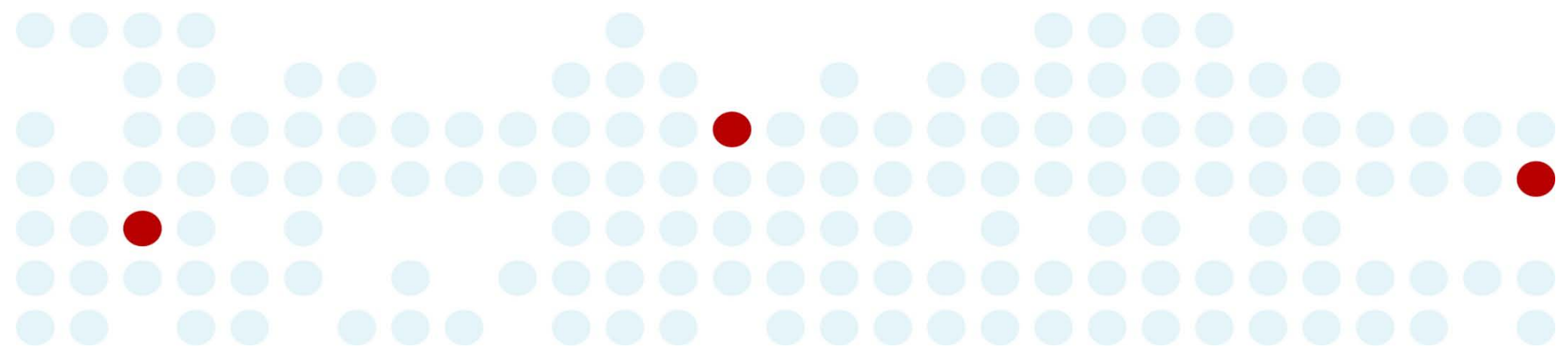


## Exiqon Diagnostics: Pipeline og status på partnerskabs-projekter

Pipeline (partnerskabs-projekter)		
Kræft	Produkt	Status
Kræft eller ikke-kræft (tarm)	miRSign RUO	Klinisk validering/partner
Tarmkræft	Tilbagefald	Klinisk validering/partner
	Diagnose (blod)	Klinisk proof of concept
Kræft af ukendt oprindelse	Identificere væv	Forskellige anvendelser for medicinalvirksomheder undersøges

RUO = Kun til forskningsbrug





- Exiqon kort fortalt
- Patenter og teknologi
- Life Sciences-forretningen (LS)
- Diagnostics-forretningen (DX)
- **Finansielt overblik**

**EXIQON**  
Seek Find Verify

## Første kvartal 2010 - højdepunkter

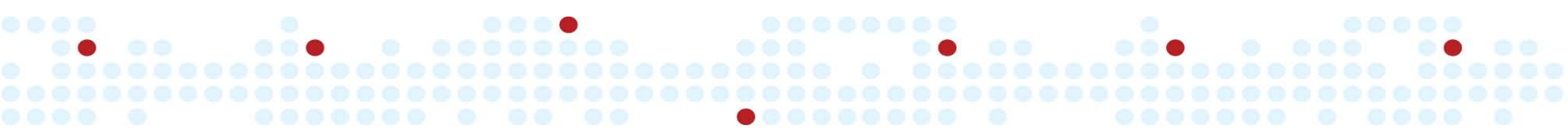
---

### God start:

- Rekord-omsætning og stærk organisk vækst på toppen af væsentligt forbedrede bruttomarginer og reducerede omkostninger

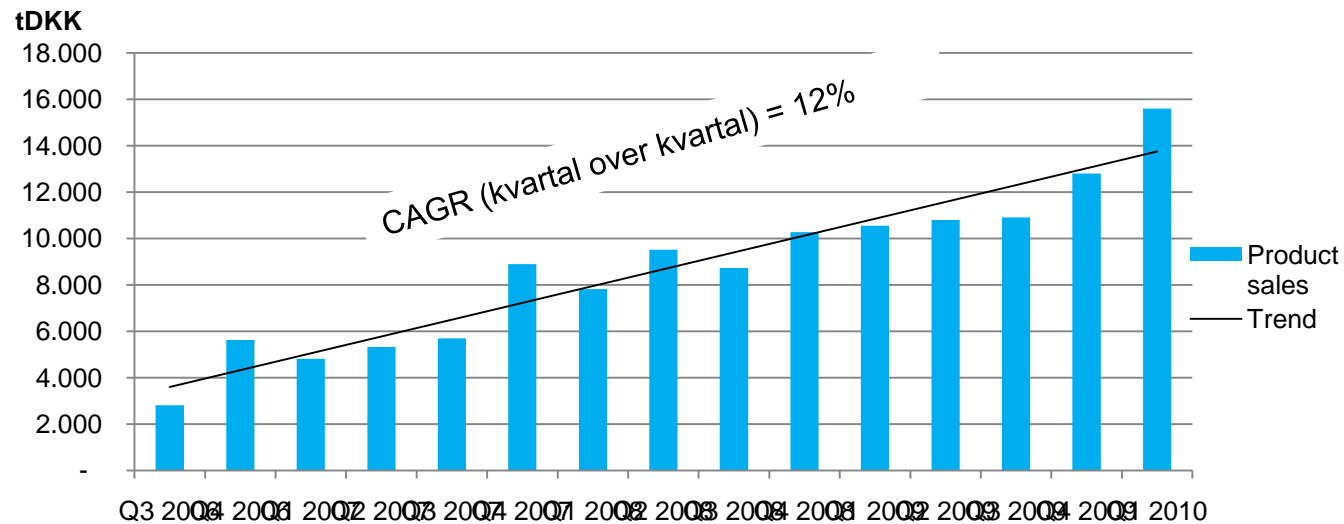
### Finansiell effekt af restruktureringen i 2009 viser sig nu (tal for 1. kvartal 2009 i parentes):

- Omsætning på 20,7 mio. kr.; 29% vækst (16,0 mio. kr.)
- Driftsomkostninger faldt med 30% til 21,9 mio. kr. (31,3 mio. kr.)
- Bruttoresultat forbedret med 118% to til 11.1 mio. kr. (5,1 mio. kr.)
- Resultat af primær drift steg med 59% til -10.8 mio. kr. (-26,2 mio. kr.)
- Nettounderskud for den fortsættende forretning udgjorde -11.8 mio. kr. (-25 mio. kr.)
- Resultat pr. aktie udgjorde -0.37 kr. for den fortsættende forretning (-0.84 kr. pr. aktie)
- Forventninger til helåret fastholdes



## Forventningerne til fremtiden er baseret på et udgangspunkt med stærk vækst

- Omsætningen steg med 29% til 20,7 mio. Kr.



### Forventninger til fremtiden

- Omsætning på 80-90 mio. kr. i 2010
- Partnerskabsaftale og licensaftale i 2010
- Profitabel i 2011