

## SmallCap+ aften, Århus



Investorpræsentation  
19. juni, 2007

**EXIQON**

# INDHOLD

---

1. Oversigt
2. LNA teknologi
3. Biomarkører i kliniske forsøg & diagnostik
4. Produkter & markedet
5. Finanser
6. Selskabet
7. Konkluderende bemærkninger



## SELSKABSBEKRIVELSE

---

### Nuværende forretning: Produkter til forskningsbrug

- Produktsalg fordoblet hvert af de 4 foregående år
- Totalomsætning på DKK 43m in 2006 – 169% op fra 2005
- Exiqon udvikler, producerer og sælger forskningsprodukter til gen-aktivitets-analyse
- Produkterne er baseret på LNA (Locked Nucleic Acid) teknologi. Første patent udløber i 2018.

### Fremtidig forretning: Produkter til molekylær diagnostik

- Exiqon satser på molekylær cancer-diagnostik baseret på LNA måleteknologi
- Den fremtidige forretning er beskyttet af 4-parts-coeksklusiv licensaftale på vigtige biomarkører (miRNA).

## PRODUKTER TIL FORSKNINGSBRUG

Markedet	<ul style="list-style-type: none"><li>• Exiqons produkter er rettet mod et DKK 6 milliarder stort marked: 15-100% vækst afhængigt af segment</li><li>• Kunderne er farma, biotek og akademiske forskningsinstitutioner.</li></ul>
Produkter	<ul style="list-style-type: none"><li>• Stor kundeværdi med høje marginer: 65-70%</li><li>• Kort tid til markedet (ca. 6 måneder)</li><li>• Egen produktion i Danmark og snart i USA</li><li>• ISO 9001 certificeret</li><li>• Høj kundeloyalitet.</li></ul>
Distribution	<ul style="list-style-type: none"><li>• Egen salgsstyrke (stærk tilstedeværelse på det amerikanske marked; europæisk salgsstyrke udvikles)</li><li>• Distributører i Sydøstasien &amp; Sydeuropa.</li></ul>

**Produktsalget forventes også at fordobles i 2007**

## SATSNING PÅ MOLEKYLÆR DIAGNOSTIK

Markedet	<ul style="list-style-type: none"><li>• Molekylær diagnostik er et DKK 22 milliarder marked – vi fokuserer på cancer-diagnostik: DKK 2,4 milliarder (48% vækst)</li><li>• Kunderne er farma, biotek, kliniske institutioner og hospitaler.</li></ul>
Produkter	<ul style="list-style-type: none"><li>• Første produkter baseret på biomarkører:<ul style="list-style-type: none"><li>— Optimering af kliniske forsøg baseret på biomarkør klassificering</li><li>— Forbedret cancer-diagnostik vha. vævsanalyser.</li></ul></li><li>• Karakteristika for diagnostiske produkter:<ul style="list-style-type: none"><li>— Samme kundeværdier som forskningsprodukterne</li><li>— Betragtelige synergier (samme teknologi – nye anvendelser)</li><li>— Højere marginer.</li></ul></li></ul>

**Første omsætning forventes i 2008**



## LNA TEKNOLOGI

- RNA molekyler er centrale cellulære komponenter
- LNA: En teknologi med nye muligheder

## RNA MOLEKYLER ER CENTRALE CELLULÆRE KOMPONENTER

## RNA er involveret i:

- Sygdomsudvikling
- Cellulær differentiering

## Forskere ønsker at vide:

- Hvor er RNA'et?
- Hvornår er RNA tilstede?
- Hvilke RNA'er er tilstede?
- Hvor meget RNA er tilstede?

## Udfordringen er, at:

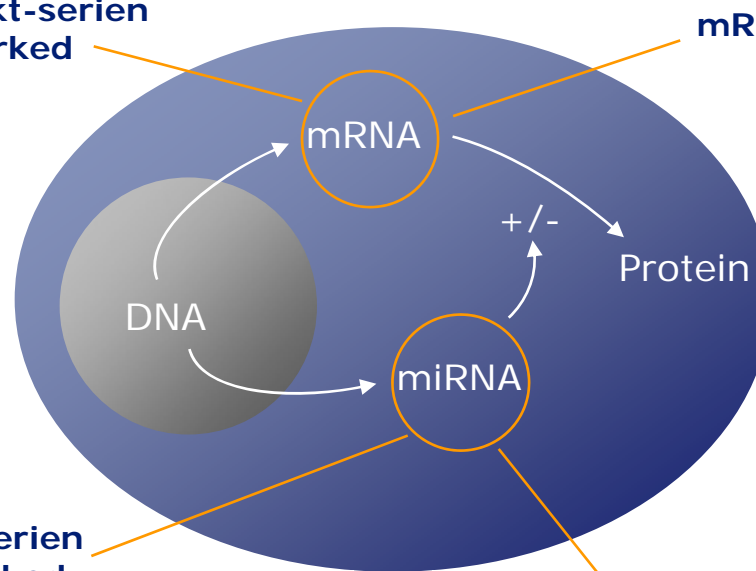
- Analyserne mangler specificitet
- Analyserne mangler følsomhed



**Exiqons produkter løser dette**

## ProbeLibrary™ produkt-serien

- DKK 6 milliarder marked
- 15-20% vækst



## miRCURY™ produkt-serien

- DKK 120 million marked
- 100% vækst

# LNA: EN TEKNOLOGI MED NYE MULIGHEDER

Måling af miRNA 122a i lever

Konkurrenternes teknologi

LNA



DNA



RNA

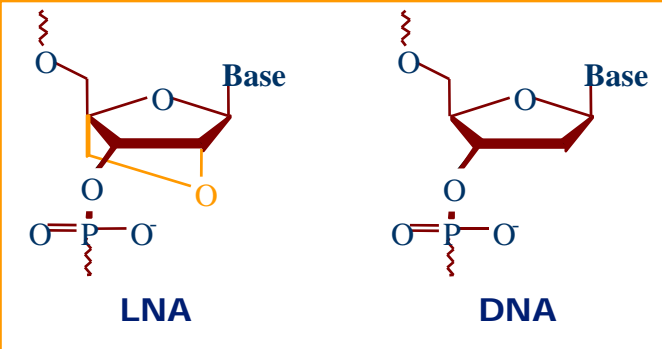


OME



## Hvad er LNA?

- Et syntetisk DNA
- Identifierer DNA/RNA mere præcist
- Binder DNA/RNA stærkere
- Fuldt kompatibelt med standard produktionsudstyr



Leverspecifik miRNA aktivitet bestemt med Exiqons produkter  
(Udført af Prof. Ronald Plasterk, Holland)



## BIOMARKØRER I KLINISKE FORSØG & DIAGNOSTIK

- Brugen af biomarkører
- *In vitro* diagnostik pipeline

**BIOMARKØRER BLIVER MERE OG MERE VIGTIGE – FARMA ER MED!  
– miRNA DEN NYE GRUPPE AF BIOMARKØRER**

Marts 14, 2007



"One can say that, except for the very rare instance, Novartis' approach is that [unless] there is a drug with a really solid biomarker attached to it, we don't develop it," Robert Schmourer, executive director of translational medicine at Novartis, said at a Cambridge Healthtech Institute conference on translational medicine, held here last week.

Novartis peers Bristol-Myers Squibb, Wyeth, and Roche, among others, have similarly changed their R&D strategies and pharmacogenomic outlook.

Novartis is not alone in incorporating biomarkers into drug development and embracing the learn-and-confirm model. Encouraged by a willingness at the FDA to accept adaptive clinical trial designs, Novartis is following a larger shift within pharma toward more predictive drug-development strategies.

For instance, Bristol-Myers Squibb uses biomarkers and pharmacogenomics to expand the indications for existing oncologics [see [PGx Reporter 01-10-07](#)].

Also, Wyeth instated a learn-and-confirm model of its own last year, hoping that in two years the strategy will enable 75 percent of its drug program to have some kind of pharmacogenomic component.

**Adgang til biomarkører**

Exiqon er en af 4 co-eksklusive parter til nøgle miRNA biomarkører fra Max Planck Institutet & The Rockefeller University

De andre parter er:

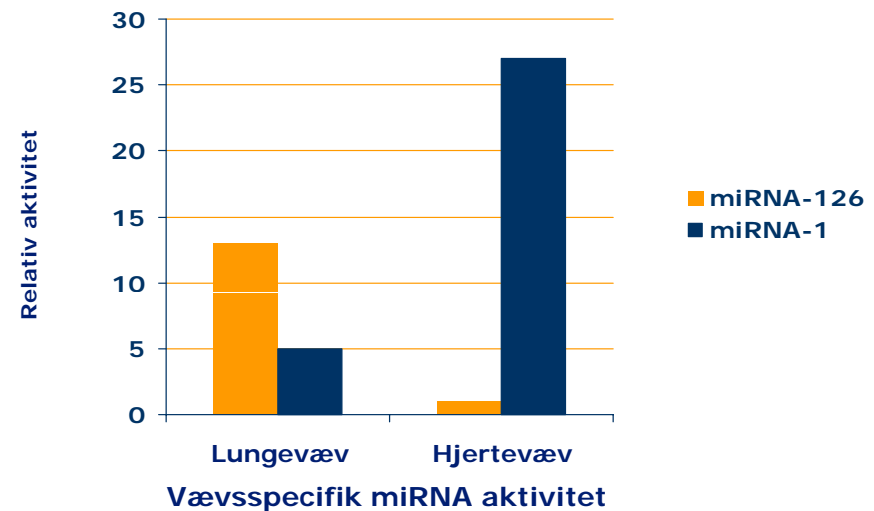
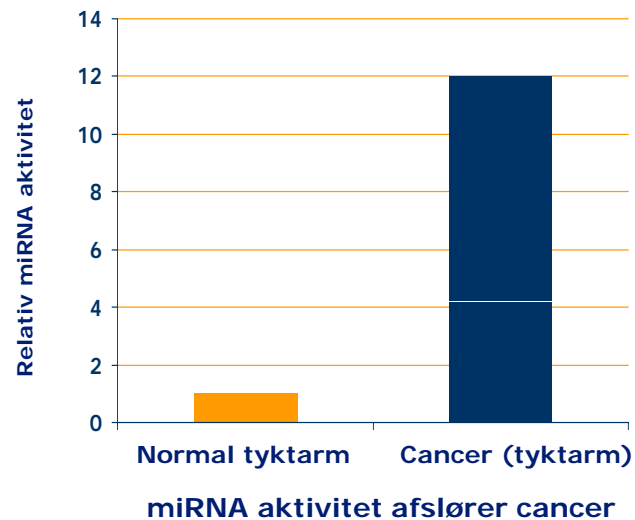
- Agilent
- Asuragen
- Rosetta Genomics

Sammen med Exiqons patenterede LNA teknologi og patenterede miRNA'er giver dette Exiqon en enestående position.

# CANCER-PATIENTER HAR GAVN AF DIAGNOSTISK BRUG AF BIOMARKØRER

- miRNA biomarkører kan benyttes til:
  - Gruppering af patienter i kliniske forsøg
  - Tidlig diagnose
  - Prognoser
  - Behandlingsvalg
  - Diagnose af cancer af ukendt oprindelse

## miRNA biomarkører afslører cancer samt cancers oprindelse





## PRODUKTER OG MARKEDET

- Produkterne
- Exiqons salgs og distributionsnetværk

# BREDT PRODUKTUDBUD TIL FORSKNINGSBRUG

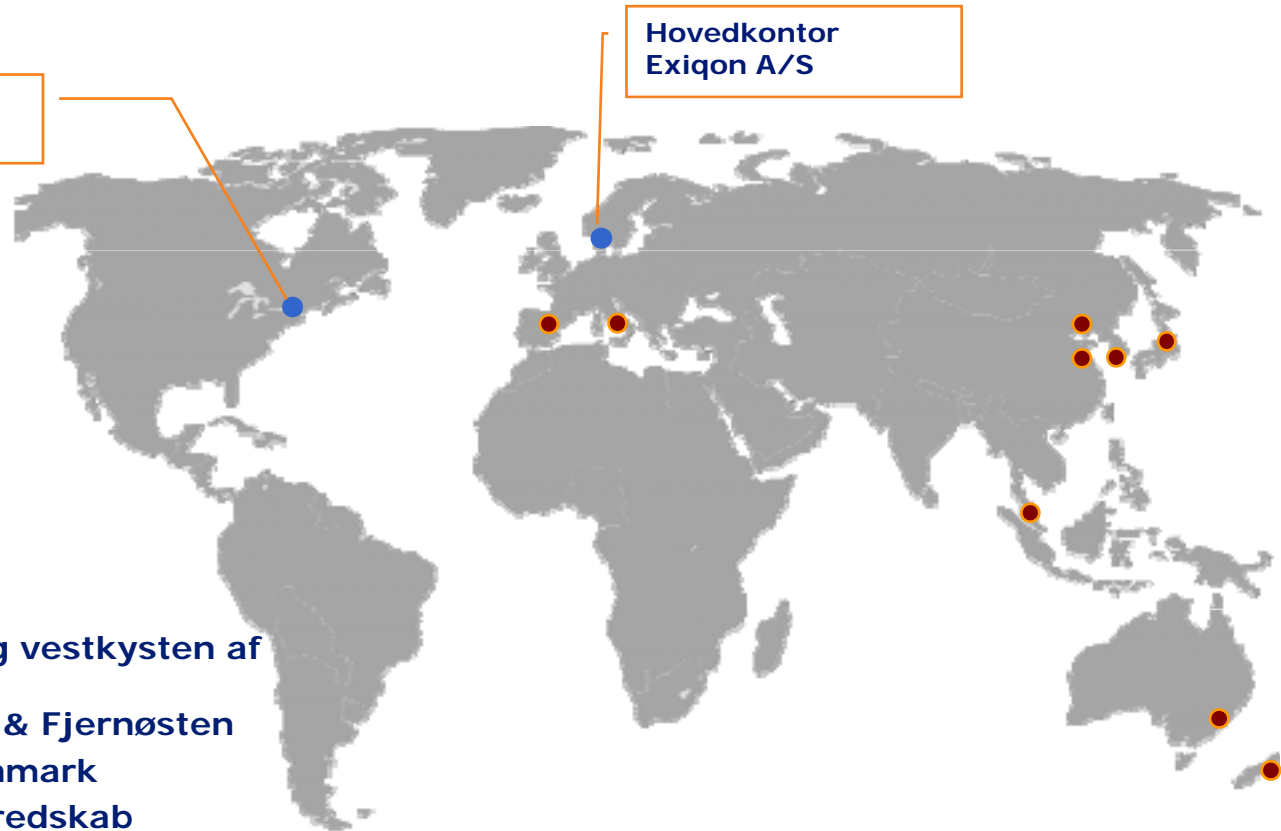


Produkt-kategori	Produkter	Anvendelse
<b>miRCURY™ LNA Detection</b>	miRNA analyse i væv mv.	Til måling af miRNA i væv.
<b>miRCURY™ LNA Array</b>	miRNA microarray produkter: <ul style="list-style-type: none"> <li>• Arrays</li> <li>• Mærkningssystem</li> <li>• Buffersystemer</li> <li>• Ready to spot prober</li> </ul>	Til multiparallel miRNA analyse.
<b>miRCURY™ LNA Knockdown</b>	Produkter til de-aktivering af miRNA molekyler	Til funktionel analyse af miRNA
<b>Universal ProbeLibrary™ (UPL)</b>	mRNA analyse vha qPCR: <ul style="list-style-type: none"> <li>• UPL Human</li> <li>• UPL Mouse</li> <li>• UPL Rat</li> <li>• UPL Extension</li> <li>• UPL Kontrol</li> <li>• UPL Dual color</li> </ul>	Til qPCR analyse af mRNA i forskellige organismer. Til produkter hører en meget avanceret hjemmeside til brug for forsøgsdesign ( <a href="http://www.universalprobelibrary.com">www.universalprobelibrary.com</a> )
<b>FlexmiR</b>	System til bead-based miRNA analyse: <ul style="list-style-type: none"> <li>• FlexmiR Human</li> <li>• FlexmiR Extension set</li> <li>• FlexmiR Kontrol kit</li> <li>• FlexmiR mærkning</li> </ul>	Til bead based assays af miRNA i semi-multiparallel format
<b>LNA oligonukleotides</b>	Specialprodukter	Kundedefinerede LNA indeholdende oligonukleotides
<b>Reagents</b>	LNA amidites AQ-Link™ reagents	For home-brew analyseudvikling

## EXIQON ER TILSTEDE PÅ ALLE VÆSENTLIGE MARKEDER

Exiqon Inc: Nordamerika,  
Salg & Distribution

Hovedkontor  
Exiqon A/S



- Direkte salg i USA & dele af EU
- Salgsrepræsentanter på øst- og vestkysten af USA.
- Distributører i Spanien, Italien & Fjernøsten
- Teknisk support i Boston & Danmark
- E-commerce er et vigtigt salgsredskab
- To grupper af kunder:
  - Akademiske institutioner
  - Store key accounts (farma)

● Distributører

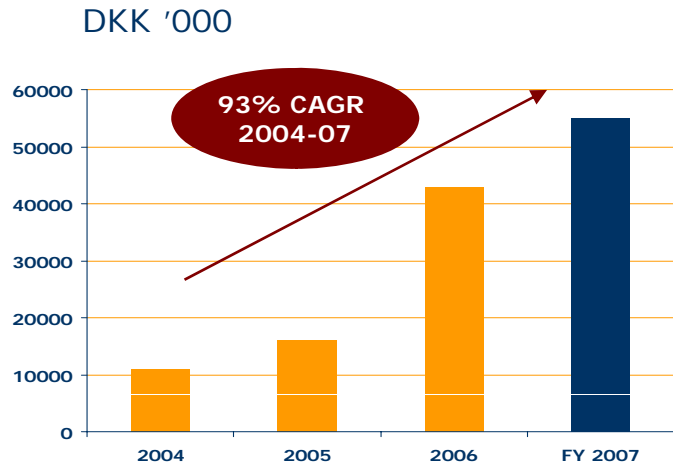


## FINANSER

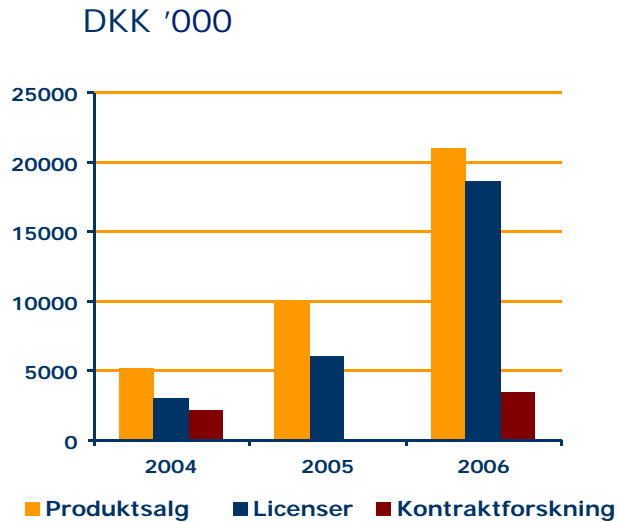
- Omsætningsfordeling
- Finansielle forventninger

# OMSÆTNINGSFORDELING

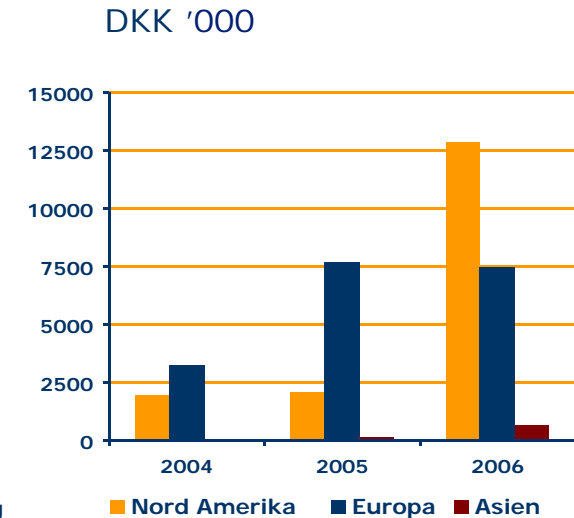
### Total omsætning



### Omsætning fordelt på produktkategori



### Geografisk fordeling



## FORVENTNINGER TIL 2007

## Resultatopgørelse for Q1 2006/7

DKK '000	Q1 2006	Q1 2007
Nettoomsætning	5,1	9,4
Produktionsomkostninger	-1,5	-3,4
Forsknings- og udviklingsomkostninger	-5,5	-4,9
Salg- & markedsføringsomk.	-3,0	-6,7
Administrationsomkostninger	-1,5	-5,6
<b>Resultat af primær drift - EBIT</b>	<b>-6,4</b>	<b>-11,2</b>
Netto finansielle indtægter	0,0	0,0
<b>Resultat for Q1</b>	<b>-6,4</b>	<b>-11,2</b>

- Omsætning forventes at beløbe sig til DKK 55m
- Produktsalget forventes at beløbe sig til DKK 45m
- Resultat af primær drift; minus DKK 60m
- Årets resultat; minus DKK 50m

## FORVENTNINGER PÅ LÆNGERE SIGT

- Forventet "break even": "cash positive" fra 2011
- Nuværende forretning forventeligt "cash positive" før da
- "Economies of scale": COGS forventes at forbedres over tid.
- Marginer forventes at være i konformitet med markedstandard: 65-70%
- R&D forventes over tid at være i konformitet med industristandard: 15% af omsætningen
- SG&A forventes over tid at være i konformitet med industristandard: 30% af omsætningen.





## SELSKABET

- Bestyrelse & organisation

## BESTYRELSEN

---

### Bestyrelsen

Thorleif Krarup, Formand

Henrik Lawaetz, Næstformand

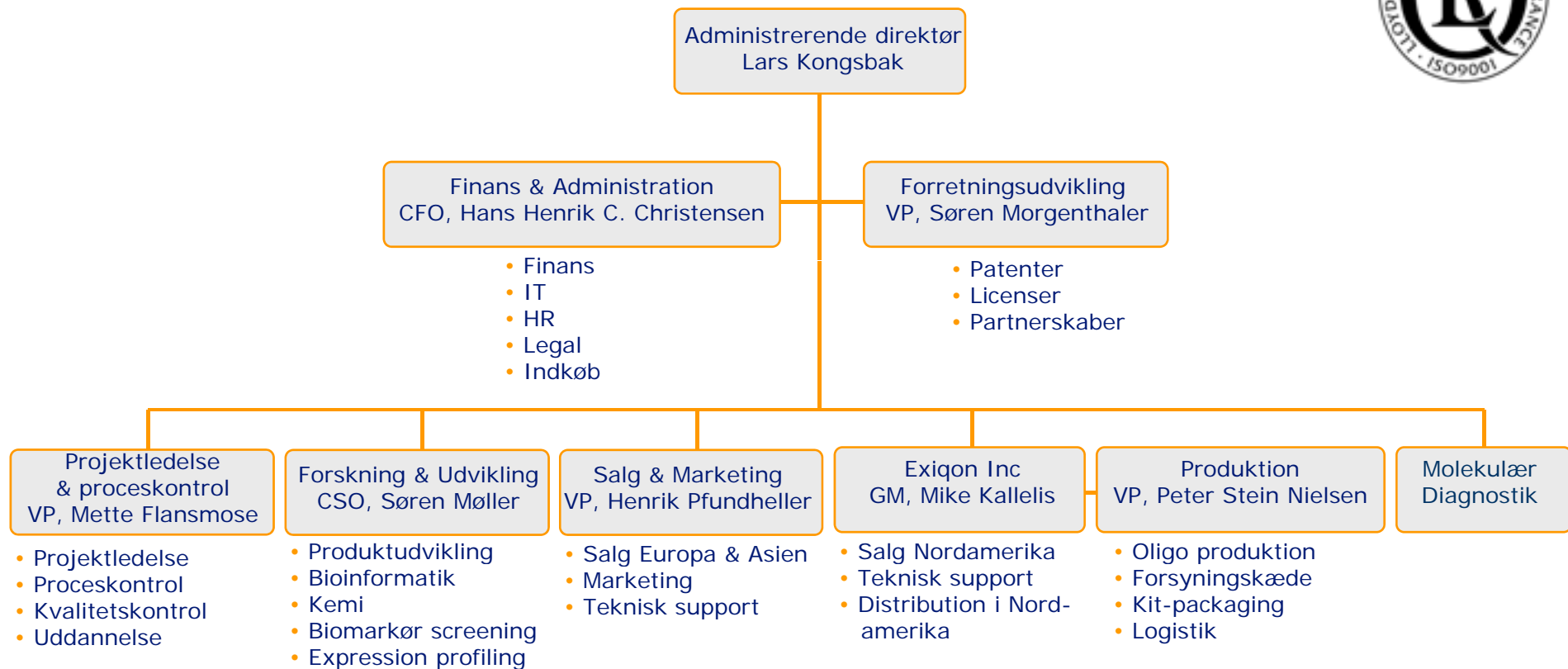
Steinar J. Engelsen

Michael Nobel

Erik Wallden



# ORGANISATION





## KONKLUDERENDE BEMÆRKNINGER

- Mål & begivenheder
- Afsluttende bemærkninger

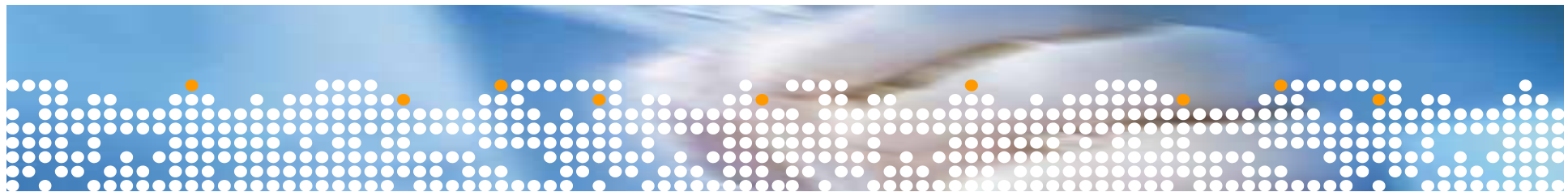
## HOVEDMÅL & BEGIVENHEDER DE NÆSTE 12 MÅNEDER

### 2. halvår 2007

- Underskrive samarbejdsaftale med ledende cancerforskningsinstitution
- Åbne produktion i Boston, USA
- Markedsføre produkt til kvantitativ måling af miRNA.

### 1. halvår 2008

- Underskrive aftale med ledende forskningsproduktleverandør om brugen af LNA
- Tilbyde vores serviceforretning fra laboratorier i Boston, USA
- Underskrive aftale om klassificering af kliniske forsøg med farma selskab
- Færdiggøre første cancer-biomarkør screeningsprogram.



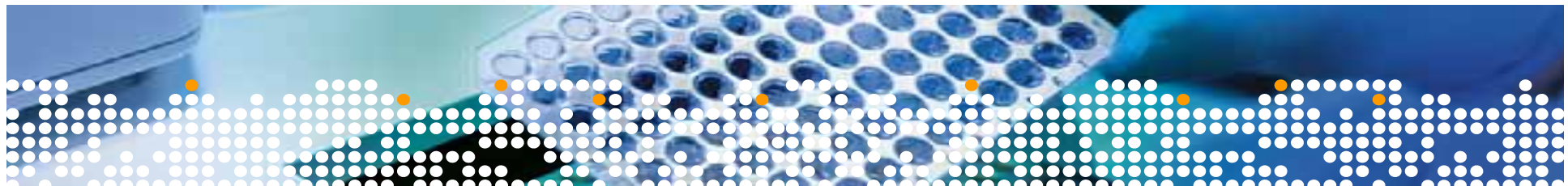
## AFSLUTTENDE BEMÆRKNINGER

## KONKLUSION

- Produkter til gen-aktivitets-analyse
- Produktsalget fordoblet hvert af de foregående 4 år
- Molekylær diagnostik er nyt forretningsområde
- Stærk patenteret teknologi
- 1 ud af 4 selskaber med adgang til nøgle miRNA biomarkører.

## BØRSNOTERING

- Børsnoteret 29. maj, 2007 ("EXQ")
- Mere end 7 gange overtegnet – DKK 2,6 milliarder i ordre
- Bøgerne lukket efter 2½ dag.





## Kontakt information

### Exiqon A/S

Bygstubben 9

DK-2950 Vedbæk

Tel: +45 45 66 08 88

[www.exiqon.com](http://www.exiqon.com)

#### Yderligere information:

**Lars Kongsbak, Administrerende direktør**

Mobil: +45 40902101 eller [lk@exiqon.com](mailto:lk@exiqon.com)

**Hans Henrik Chrois Christensen, Finansdirektør**

Mobil: +45 40902131 eller [hhc@exiqon.com](mailto:hhc@exiqon.com)